



とっぱずれ



銚子東ロータリー・クラブ Weekly Bulletin NO. 1853



胡蝶蘭

第1853回 例会 平成22年3月9日

点 鐘 … 狩野 勉 会長

ロータリーソング … 我等の生業

来訪ロータリアン紹介

… 親睦活動・家族委員会

会長挨拶 … 狩野 勉 会長

御祝披露 … 狩野 勉 会長

誕生祝 … 関根 輝男 会員(3月6日)

結婚記念日 … 平野 恭男 会員(3月4日)

澤田 武男 会員(3月8日)

入会記念日 … 小口 弘之 会員(3月3日)

片海 宣光 会員(3月5日)

ニコニコBOX … 親睦活動・家族委員会

卓話

「ロータリーの事」 平野 恭男 会員

出席報告 … 出席・プログラム委員会

来週のプログラム(平成22年3月16日)

卓話

「未定」

住友金属工業(株) 野球部 前監督

中島 彰一 氏

幹事報告 … 吉田 孝至 幹事

お食事処「大新」



ロータリーの未来はあなたの手の中に

2009~2010年度 RI 会長 ジョン・ケニー (John Kenny)

第 1852 回例会(平成 22 年 3 月 2 日)

会長挨拶

狩野 勉

本日は銚子 RC の信太秀紀様に卓話をお願いしています。熱のこもったお話が聞けるとと思います。よろしくお願いたします。

2月27日に発生したチリ大地震の被害は死者が700人を超え、さらに拡大する様相ですが、自然の脅威を再確認する思いです。被害者の皆様にお見舞い申し上げます。日本でも、最大6mの津波が襲来し、142名の死者を出した1960年のチリ大地震による被害を教訓に、28日には大津波警報・津波警報・津波注意報、避難情報が出され、銚子でも60cmの津波が観測されました。牡蠣養殖施設等の被害があったようですが、皆様はいかがだったでしょうか。「津波の予測が過大」で警報が長引き、今後の課題もあったようです

ところで、財務省が2月24日に発表した1月貿易統計速報によりますと、輸出額は前年比40.9%増の4兆9024億円となりました。伸び率は1980年2月(前年比48.9%増)以来の高さで、過去3番目の高水準となったそうです。アメリカ向け輸出が2年5カ月ぶりに増加に転じたほか、アジア・中国向け輸出の拡大が押し上げに寄与しているようです。リーマンショックに伴う世界的な景気後退で輸出が大きく落ち込んだことによる反動も大きいようです。

輸出を地域別にみまると、アメリカ向けが前年比24.2%増加で、07年8月以来2年5カ月ぶりの増加です。また、アジア向けが前年比68.1%増、中国向けが同79.9%増と高い伸びを示しています。中国向けは、前年比81.3%増だった1985年8月以来の高い伸びとなっています。欧州連合(EU)向けも前年比11.1%増となり、2カ月連続の増加です。一方、前年比減少が続いているのは中東、中東欧・ロシア等向けですが、減少幅は1けた台に縮小しています。品目別にみると、アメリカ向けの排気量3000cc乗用車等の自動車(前年比59.2%増)、半導体等電子部品(同83.1%増)、自動車の部分品(同89.6%増)などが輸出の前年比押し上げに寄与しています。また、輸入は前年比8.6%増と、08年10月以来1年3カ月ぶりの増加となったそうです。主な増加品目は原粗油、石油製品、半導体等電子部品などです。原粗油が前年比76.1%増と増加幅が拡大したことなどが輸入の前年比押し上げに寄与し、この結果、貿易収支(原数値)は852億円の黒字となりました。黒字は12カ月連続で、1月としては3年ぶりに黒字となったようです。暗いニュースが続いていますが、これを契機に景気浮揚につながることを期待したいところです。

アメリカ向け乗用車の輸出増がトヨタのリコール問題などを大きくしているとの声もあります。しかし、貿易等国際的な競争においては摩擦なども生じることもあると思いますが、ロータリー精神で大きな摩擦にならず、国際的な協力体制が強化されるよう努めたいものです。いずれにせよ安全の確保は重要なことです。ブレーキ制御などは、先週も触れましたが、電子制御などのデジタ

ル的感覚より、人間のアナログ感覚を大事にする必要があると思います。

また、3月は識字率向上月間です。9月にもお話ししましたが、識字は、栄養の増進、疾病予防や治療の可能性を高めたりすることで健康への脅威に対する有力な治療薬となり得ます。継続的な協力が大切だと思います。

幹事報告

- 1・ガバナー事務所より
第22回インターアクト国外研修報告書 受領
 - 2・ガバナーエレクト事務所より
仮委嘱状送付について 受領
 - 3・ロータリーの友地区委員より
「貴クラブのバナーをお送り下さい」投稿のお願い、受領
 - 4・例会変更のお知らせ
波崎RCより 3/11(木) 休会
ネパール学校建設訪問の為 受領
- ☆週報受領 波崎RC

卓話

「人生の成功法則」

銚子ロータリークラブ 信太 秀紀 氏

本日は、せっかくの機会でございますので、皆さんと一緒に人生の成功法則について一緒に考えていきたいと思っております。

実は、私には父親が二人いました。一

人の父親は私の実の父親でございまして、銚子市役所での最後は水道課の課長として勤務しておりました。もう一人の父親は私の叔父でございまして。現 新生運輸株式会社の社長でございまして。叔父が独身であったために、私はいつものいろいろなところに連れて行ってもらって、いつもこの二人の言うことが全く違うのに、驚かされておりました。私の父親がいつも言いますのは、「本を読みなさい。本を読んで良い大学に進みなさい。」これをいつも言っておりました。また一方私の社長であった叔父の言うのは、「数字を読みなさい。数字が読めなければ社会に出て何も通用しない。」ということをおっしゃっていました。また父親が、「良い大学を出て、良い会社に就職をなささい。そうすれば、安心した安定した人生が待っている。」のに対して、私の叔父の方は、「社会に出たら必ず会社を作って独立をしろ。面接される側でなく面接する側になれ。」と仰っていました。そしてうちの父親がいつも言っていたことは、「秀紀、それはちょっと買えないから我慢してくれ、忍耐こそ人生で一番大切なことだ。」また一方私の社長であった叔父は、「それが買えない、それができないなんてことは絶対言うな。そのときに思考が止まってしまう。どうしたらそれが買えるのか、常に考えろ。」それを社長は言っておりました。この二人の考え方、私はいつものどっちが正しいんだ?と聞いておりました。そうこうしているうちに、叔父の社長が49歳の時に亡くなってしまいました。そのあと私が跡



を継ぐわけですけれども、継いだ後、私の父の方からすれば、「秀紀が大学を就職したら、信用金庫にコネで就職させるから安心しろ。」と言われておりましたが、叔父が途中で亡くなったものですから、社長という道もある、どっちがいいか、ということで、やっぱり私としても社長として会社に入れば全員挨拶をしてくれるし、全員ひれ伏してくれると思ったものですから、社長の道を選びました。ところが、大学を出たばかりの社長なんて誰も相手にしてくれません。会社に入ってから3年間、内部を統率しよう統率しよう」と思いましたが、誰も相手にしてくれません。もう悔しくてトイレで泣いたこともありました。その3年間が過ぎて、もう内部統率しても仕方がないと考え、営業に徹しようと決心し、そして営業に徹してから会社の状態がよくなりました。会社の社長というのは理屈抜きで、売り上げを上げないとあまり意味がありません。会社の売り上げをあげていくことこそ会社の社長として十分な価値を生み出していく、とっております。

私の叔父である社長が早く死んでしまったので、私に対して教えてくれる人は誰もいませんでした。そこで、私がしたことは一つです。徹底的に本を読むことしか無かったわけです。私が読んでいた本はまさにファーストクラスに乗るような成功者の人たちの本だったわけです。この人たちの共通点が、何冊も読んでいくうちにあったのです。

今日はその3つ。みなさんが、努力とか経済力とか、そんなのは全く関係ない3つの法則、これを今日はお話したいとおもっています。成功者はですね、100人中5人います。つまり5%の人しか成功しないわけですね。5%の人たちというのは、生まれ変わっても同じ人生を進んでいきたいとおもっています。

さて皆さん魅力的な人間というのはどういう人間でしょうか。例えば東大を卒業した人、お金持ちの人、美人な人、ゴルフのうまい人、魅力的でしょうか？東大卒の人が自分が頭が良いなんていう知識をひけらかした途端に、とっても嫌なやつになりますね。ゴルフのうまい人が自分の自慢をした瞬間にすごく嫌なやつに思えます。自分の長所というのは裏腹に欠点になる可能性がものすごく強いわけです。人を魅力的に見させるというのは、その人と触れ合って自分のこと魅力的な人に思わせるんですね。人間の心の中には三つのタイが住んでいるといわれています。まず認められたい、褒められたい、役に立ちたい、この役に立ちたいということをお小学校低学年くらいまでの子供に言ってあげたらものすごく喜びます。この三つを総合して「自己重要感」といいます。この自己重要感をうまく使って人の上に立つというのは一つの技術なのです。

こういうことから考えていきますと、第一の法則、これは人の心を蕩然とさせる、その人を役に立つと思わせる気持ちであります。みなさん普段使っている言葉ありますね、「しかし」という言葉を意識的に使ってみるとどうなるか。

例えば、「今度あそこにおいしい居酒屋ができたけど一緒に行かない？」「いや、しかし、ちょっとね、あそこ高いんだよ。」「今度ゴルフ行こうよ。」「しかしさ、天気も悪いし、暑いし、」「しかし」という言葉を意識的に使ったら、みなさん三日で周りに友達が一人もいなくなります。もっと怖いのは、友達がなくなっていることに気が付かない自分がいることです。「しかし」という言葉、これを、ファーストクラスに乗っている人達は絶対に使いません。松下

幸之助さんは中卒の労働者の意見を、「なるほど、なるほど」と割り箸の紙にメモするくらいによく聞きました。人の話を「しかし」ではなく「なるほど」と聞けるかどうか、これがまず一つの重要なポイントであります。

二つ目、これはですね、徹底的なプラス思考、最たるものは長嶋茂雄であります。9回の裏3対0で迎えたツアウト満塁で、自分がもしもバッターボックスに回ってきたら、皆さんどう思います？三振したらまずい、ゲームセット。普通の人は何とか一本でもヒットを打って次にまわそう。長嶋茂雄はホームランを俺に打たせるための舞台は揃った、「よっしゃいったろやないかい」、ホームランしか考えていません。最高のチャンスが巡ってきたとき、プレッシャーを感じないでワクワクして取り組める気持ち、そういう気持ち大切です。それは、不景気「だから」会社が伸びない、じゃないんです、この言葉は絶対成功者は使いません。「だから」は「だからこそ」に換えなくちゃだめです。

人間には限界なんてありません。この間、イモトさんが24時間マラソンで走って時間通りに着かなかった、というのがありましたけれども、皆さん、24時間マラソンを走ってゴールしたとします。もう限界、手も足も何も動かないという状態で、そこにばたっと倒れるとします。そこに黒いセールスマンがやってきて、10m先に100万円置いたとします。「お疲れでしょうけれども、もし100万円が欲しいのでしたらお持ち帰りください。」とセールスマンが言います。もう限界で体が動かないかと思っていたけれども、あれっ、何か足が動く、100万円なら何とか取れるな、と取りました。だけど、これで本当に限界、もうこのまま何があっても起きたくないというところに、また黒いセールスマンが来て、「10m先に300万円置いておきましたのでもし必要でしたら持って帰ってください。」あれっ、さっき本当に限界だと思ったけれども、300万円取れば合計400万円だ、これであの借金も返せる。あの車も買えるかもしれない。だけど本当に手足が動かない、びりびりしびれもきている。でも300万をとりました。そこにまた黒いセールスマンがやってきて、「10m先に500万円置いていきました。もし必要でしたら・・・。」取りに行きますよね。昨年の夏、フロリダの介護施設で、寝たきり老人だけの施設がありますが、そこが火事になりました。でも焼け死んだ人は一人もおらずでした。全員走って逃げたというんですね。「やればできるじゃないですか！」ということですよ。また先日全盲の人がピアノの世界選手権で優勝しましたけれども、体の不自由な方から我々は皮肉にも「限界なんて無い」ということを学ぶのであります。

最後になりますけれども、絶対成功者がやっていることは、「書く」ということです。自分の夢、目標を書いて自分で持っているんです。みなさんには、僕が今から質問します。筆記用具のある方は、手元に書いてください。まず一番目、自分が住んでみたい外国の国の名前を書いてください。二番目、自分が住みたい家の造り、例えば和風数寄屋建築とか洋風5階建てとか……。三番目、自分が最高に乗りたいた車、四番目、自分が最高に欲しい月収、書きましたか？500万、600万とかじゃちょっと悲しいですよ。1000万以上書いたほうがいいんじゃないですかね。この一番上にですね、「私の夢」と書いてください。それが皆さんの夢です。成功者の人は、欲しい車の写真とか、欲しい家の写真とか

——ニココ——

みんな持っています。これを実現するためにどうしたらよいかですけれども。夜寝る前に、明日やることを書きます。そして重要な順番に番号を付けます。そして1番からやっていきます。先に2番はやりません。これがスタートとすればこれがゴールになるわけですけれども。夢を実現するという事は、この間の問題を解決するという事なのです。ということは、明日は例えば、郵便局に行くとか、コンビニに行って支払いをするということとかかもしれませんけれども。これを続けていくと、どんどんビッグな話題になっていきます。そして最後、その夢が実現するところまで行きます。大切なことは、ゴールがあって、そこに行くためのノウハウを持っているということです。書くこと、簡単だけれどもなかなかできません。このこと三つが成功者、大体どんな本にでも出てくる三つの法則であります。

ただ、いずれにしてもこういう全てを余裕を持ってやらなくちゃいけません。イソップ物語に「アリとキリギリス」という話があります。夏の間アリは一生懸命働いて働いて働き抜いて、その間キリギリスはバイオリンを弾きながら遊んでいる。冬になるとアリのところにやせ細ったキリギリスが食料をもらいに行きます。コンコンと、アリさん助けてください。中から何の応答も無い。不思議に思ったキリギリスは、家までボールを持って取りに帰ってボールで中に入ってみます。するとアリは全員死んでしまっていた。なぜですか？過労死です。くれぐれも余裕を持っていかないと・・・、いいですか、肉体労働、働くことは大切ですがけれども労働を一生懸命して成功した人はいません。頭を使うんです。頭を使うことのほうがよっぽどきつい労働になります。頭を使って目標を設定して、それをクリアするためにどうしたら良いのかということを中心に考えていること。目標を持っていること。そして人の話は「しかし、しかし」と言わないで「なるほど、なるほど」と言う。常にプラス思考で「だから」と言わない。「だからこそ」できることがあるんじゃないか。そして明日やることを書いておく。

それでは、今日皆さんお帰りになる際には新生運輸のトラックが間違いなく一人一人に突っ込んでいきます。皆さんは血だらけになって薄れていく意識の中で、私が「同じ人生の繰り返しでよろしいでしょうか?」。その時にもう1回お願いします。目標があれば必ず同じルートたどってやること一緒ですから。そういう人生を歩まれることを心からお願い申し上げまして、私の卓話を終了させていただきます。本日はまことにありがとうございました。

平野恭男君

来週は久しぶりの卓話です。宜しく願い申し上げます。アドバイスを澤井さん、川津さんよりいただきました。ありがとうございます。

山本幸男君

ご迷惑をおかけしました。

仮委嘱状交付

2010-11年度第2790地区

社会奉仕委員会 ローターアクト委員会 委員
宮内 勝利 会員



前回の例会(3/2)報告

点 鐘 狩野 勉 会長

出席報告

会員総数	34 名	出席規定除外数	7 名
出席者	25 名	出席率	92.59 %
2月16日		確定出席率	85.19 %

来訪ロータリアン

松村香介君 信太秀紀君 高木浩一君 (銚子RC)

欠席者 2名

メークアップ

狩野君 吉田君 石上君 石井君

(3/4 第7分区社会奉仕)

スモールコインBOX

小 計 ￥ 2,020-

累計 ￥ 53,720-

ニココBOX

小 計 ￥ 20,000-

累計 ￥ 483,800-

銚子東ロータリー・クラブ

銚子市三軒町19番地の4 銚子商工会館内 TEL0479(23)0750 FAX0479(25)8789

メール c-higashirc@tcs-net.ne.jp URL http://www.tcs-net.ne.jp/~rc

例会日時及会場 毎週火曜日 12時30分点鐘 銚子商工会館5階大会議室

会長 狩野 勉 副会長 杉浦 武 幹事 吉田孝至

R. I 第2790地区

クラブ広報・会報委員会 澤井 博・澤田武男・大内恭平・山本幸男・杉浦 武

表紙題字 網中喜一郎初代会長

ほととぎす 銚子は国の とつぱずれ

古 帳 庵

江戸小網町の豪商鈴木金兵衛夫婦(古帳庵 古帳女)が銚子に遊んだときに詠んだもので、この碑は圓福(円福)寺に現存する。